



2024년 해외구매대행 진짜 현실을 알려드립니다. Q&A 답변 | 해외 구매 대행, 스마트스토어



돈버는 기술, 마브사끼
92K subscribers

Subscribe

104



Share

Download



4.9K views 1 day ago #부업 #직장인부업 #구매대행소싱

안녕하세요 마브사끼입니다.

요즘 정말 수많은 분들이 구매대행을 부업으로 하려고 하시는데요, 유튜브나 각종 채널은 보면 구매대행을 너무 쉽게 바라보시는 경향이 있어서 Q&A 형식으로 콘텐츠를 만들어봤습니다. 해외 구매대행은 쉽다만 쉽지만 어렵다면 엄청 어려울 수도 있습니다. 시작 하 ...more

<https://www.youtube.com/watch?v=CeA5-K8aerY>

24분 짜리로 좀 기네요....그러나

(3:31) 저는 구매대행을 해 보지를 않았지만, 여기까지 들어 보니...정 말 로, 하면 안 되겠습니다. 우선...드랍쉬핑판매와 비교해서, 몇가지 중요 포인트를 말씀 드리면

- 프로그램 이용료 월30만원+ 그리고, 많은 수익을 내기 위해서 사업자등록증이 여러개 필요하다....는 것 은 영어로 “불췌” 입니다.
- **낚시대를 여러개 던지면**, 거기에서 수익만 나오나요? 저작권 침해 같은 리스크는 매니징을 전혀 안 하고서 하는 사업인데....ㅏㅏ
- 게다가, **드랍쉬핑판매는 월3만원 정도로 시작할 수있고....정말로 한푼도 안 들이고 하는 방법도 있습니다.** 그리고, 구매대행처럼 프로그램 제공 업체가 증발해 버리면, “장사 땡” 이지요. 드랍쉬핑판매는...public에 나와 있는 솔루션을 사용하기에, 업체가 사라져 버리는 일 같은 것은 1,000% 없습니다.

- 이 외에도, 드랍shipping 과 구매대행을 비교해서 설명하려면....몇시간 걸리지만, 여기는 강의 장소가 아니니까....ㅠ

(7:12) 하루에 몇시간 일 하는지 에 대한 반박도 하고 싶지만, **드랍shipping판매에 비교해서 엄청난 시간이 소요된다** 라고 저는 말씀 드릴 수 있고, 순마진이 구매대행으로 20 ~ 30% 남는다는 고 짓 말. (왜 거짓말 일 까 요? **오늘의 첫번째 문제 입니다....**)

(8:03) “사람마다 다르다” 라는 말은 맞습니다. 그러나, 설명이 잘못 되었습니다....(왜 설명이 잘못되었을까요? 이것이 **두번째 문제**)

(10:08) 구매대행업무를 폼하 하는 것은 아니지만...6개월 정도 걸린다면, 드랍shipping판매의 중수셀러가 되는데 1년 걸리는 것을...구독자 분 들은 액셉트(accept) 하 셔 야 겠 습 니 다.

(10:54) 쏘싱을 중국에서 하는군요. (이 강사 도...) 짝퉁 천국에다가, 해외의 수많은 드랍shipping판매자를 포함하여...국내에서 “다들 중국에서 쏘싱” 한 다고 하는데...처음부터 안 되는 게임 이네요. 이러면, 뽕아리 개인셀러는....클 수가 없지요...ㅜㅜ (그럼...어디서 쏘싱을 해야 할 까요? 이것이, **세번째 문제**)

(12:53) 100만원을 벌고자 하면 쉽다. 거짓말 ! (반박하기도 싫습니다....ㅠ)

(13:09) 낚시질 시작하네요....유튜브 하는 강사들이 다 그렇지요, 뭐.

(14:12) 구매대행하면 디지털노마드 할 수 있다는 말 도 거짓말. 국내마켓판매 인데...C/S를 전화로 하지요. 대부분. 해외판매처럼, “메세징 으로 하나요? (읽고 쓰기만 하면 되는)

(14:23) 정말 두 눈 뜨고 못 들어 주겠네. 컴퓨터 도 모르는 강사가 아는 척 하다니. RAM 이 중요하다는 것 은 맞는 말 이지만....해외에 나가서, 와이파이를 쓸 것 인데...(돈이 많이 드는 전용hub를 가져 간다해도) 해당국의 인터넷 인프라 가 안되면...가당키나한 말인가요? 디지털노마드는...미국만 가나요? (난, 말레이시아에 인터넷사업하려고 들어갔다가, 정수기렌탈 사업을 해야 했던 사람인데.....) - 참고로 저는 개인컴퓨터 설계자 출신 입니다.

(15:32) 디지털노마드를 할 수는 있지만, 현실적으로는 어렵다 라고 발 빼는군요....(드랍shipping판매는 디지털노마드 할 수 있다고, 제가 10,000% 포장 합니다.)

(17:14) **구매대행의 엄청난 취약점이 여기에 있었군요.** “가격 변동 이나 재고 변동” 을 일일이 체크 할 수 없다. (하긴 100만개 상품을 올렸는데, 프로그램으로 변동 체크가 안 되면...폭파 당 하겠지요.) 드랍shipping은, 공급처의 재고 와 가격변동에 대해서, 프로그램상에서 “동기화” 되는 것 이 기본 입니다. 그래서...고객주문을 받고서 낭패를 보는 일 이 1도 없습니다.

(17:58) 정말 마브사끼 한테...욕 해주고 싶습니다. 왜 상품의 quality 나 고객의 변심에 대한 이야기는 안 하지요? 재고가 없어서...같은 것을 파고들어서, 구매대행을 한 다 고 라....(한심한 강사)

(20:47) 결국 구매대행은....순마진을 25% 장사가 아니고, “쩐 띠 기” 장사 이군요....(방어는 무뎠....TTT)

(21:20) 그러니까....알리 나 테무 가 물류센터를 짓기 전 까지는 괜찮다. 이 뜻은, 2~3년 후면 구매대행업은 한국에서 사라진 다...의 뜻 이네요. (드랍쉬핑판매는 하고자 하면, 판매자가 죽기 전까지 할 수 있음을 제가 100,000% 보증 합니다.)

(22:59) 이제 유튜브 가 거의 끝날 때 되었으니, 끝까지 들어 보겠지만...정말 큰일 낼 강사이네. “크무비 전략” ????? (벼랑에서 뛰어내리는 전략 입니다. 왜? 이것이 **네번째 문제**)

해외구매대행을 해 보지는 않았지만, 강사의 이야기를 들어 보니....흰히 보입니다. 바닥이.....(온라인비즈니스의 원리를 깨우치면, 아무리 새로운 Job 이라도 조금만 하면...금방 됩니다.)

이 문제의 해답풀이...는, 월구독자 (4 weeks 단위 이죠) 에게만 갑니다. 해답을 원하시면 inus2016@gmail.com 으로 구독자가 생각하는, 제가 낸 문제에 대한 답을 보내 주세요.....

한달에 8번 이렇게 문제를 풀면....온라인비즈니스를 하는데, 실력을 키우실 수 있다고 말씀 드리고 싶습니다.

2024.3.22 비플랜