



wanted

일의 미래를 바꾸는
HR테크 기업

2023년 3분기 실적발표

Disclaimer

주식회사 원티드랩(이하 “원티드랩”)의 재무 정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성되었으며, 원티드랩 및 종속회사를 포함한 연결 기준 재무제표입니다.

본 자료는 주주 및 투자자 편의를 위하여 외부감사인의 검토가 완료되지 않은 상태에서 작성되었으며, 이에 본 자료에 포함된 경영 실적 및 재무 정보는 외부감사인의 감사 결과에 따라 변경될 수 있습니다.

본 자료의 경영 실적, 재무제표 및 예측을 포함한 정보는 현재 시점을 기준으로 작성되었고, 이에 정보의 정확성과 완벽성에 대해 보장하지 않으며, 회사는 향후 변경되는 새로운 정보나 업데이트 책임을 지지 않습니다.

따라서, 본 자료는 투자자들의 투자 결과에 대하여 어떠한 법적인 목적으로 사용되어서는 아니되며, 원티드랩은 본 자료에서 제공되는 정보에 의거하여 발생하는 투자 결과에 대해 어떠한 책임 또는 손해를 지지 않음을 알려드립니다.

2023년 3분기 경영실적



손익현황 : 매출 96억원 영업이익 9억원

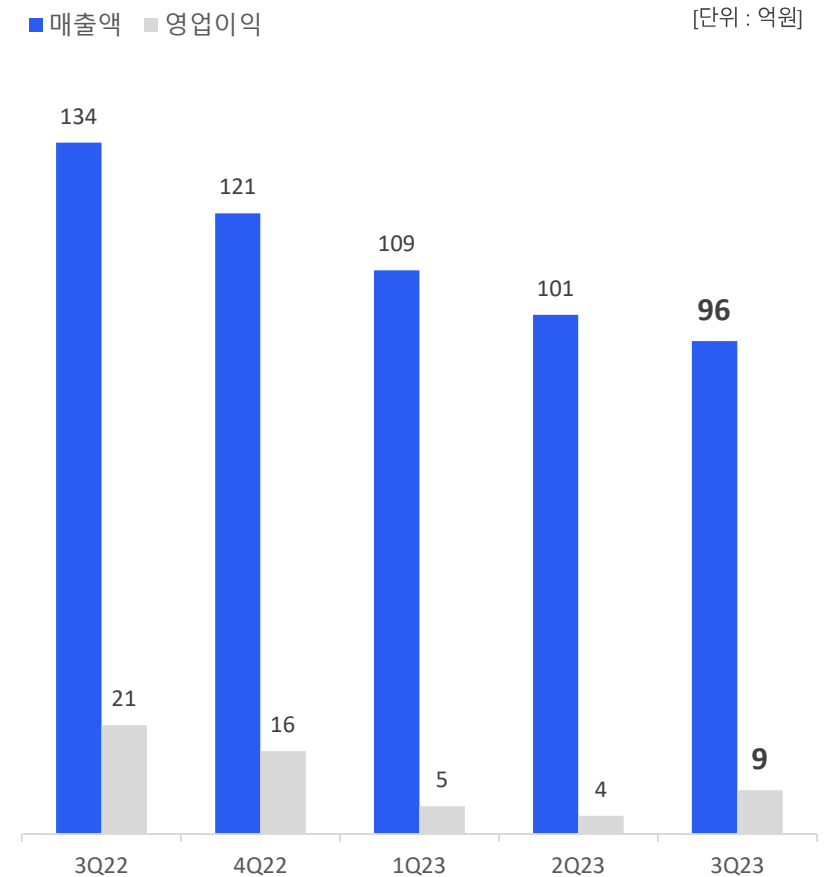
- 채용사업 매출 75.7억원 QoQ -5%, 신사업 매출 20억원 QoQ -4%, 총 매출 95.7억원 QoQ -5%
- 주요비용 : 매출대비 누적 67% (연간 가이드 매출대비 75%)
- 인건비 41억원 (매출비 43%), 마케팅비 9.7억원(매출비 10%), 외주비 13억원 (매출비 14%)

경영 실적

[단위 : 억원, %]

구분	3Q22	2Q23	3Q23	QoQ	YoY
매출액	134	101	96	-5.0	-28.7
채용	116	80	76	-5.3	-34.6
각스	14	13	13	-0.7	-12.2
커리어	3	5	6	+13.9	+78.6
기타	0.69	2.7	1.3	-51.7	+90.3
영업비용	113	97	87	-10.3	-22.9
인건비	34	40	41	+1.9	+19.9
마케팅비	29	12	10	-18.9	-66.6
외주비	27	20	13	-36.0	-52.1
기타비용	23	25	23	+3.8	-4.8
영업이익	21.05	3.52	8.53	+141.9	-59.5
이익률	15.7%	3.5%	8.9%	+5.4%p	-6.8%p
세전이익	21.70	5.10	8.93	75.2%	-58.8
이익률	16.2%	5.1%	9.3%	+4.2%p	-6.9%p
당기순이익	21.62	2.37	8.12	26.4	-72.9
이익률	16.1%	2.4%	8.5%	+6.1%p	-7.6%p
인력현황(명)	180	188	188	-	+4.4

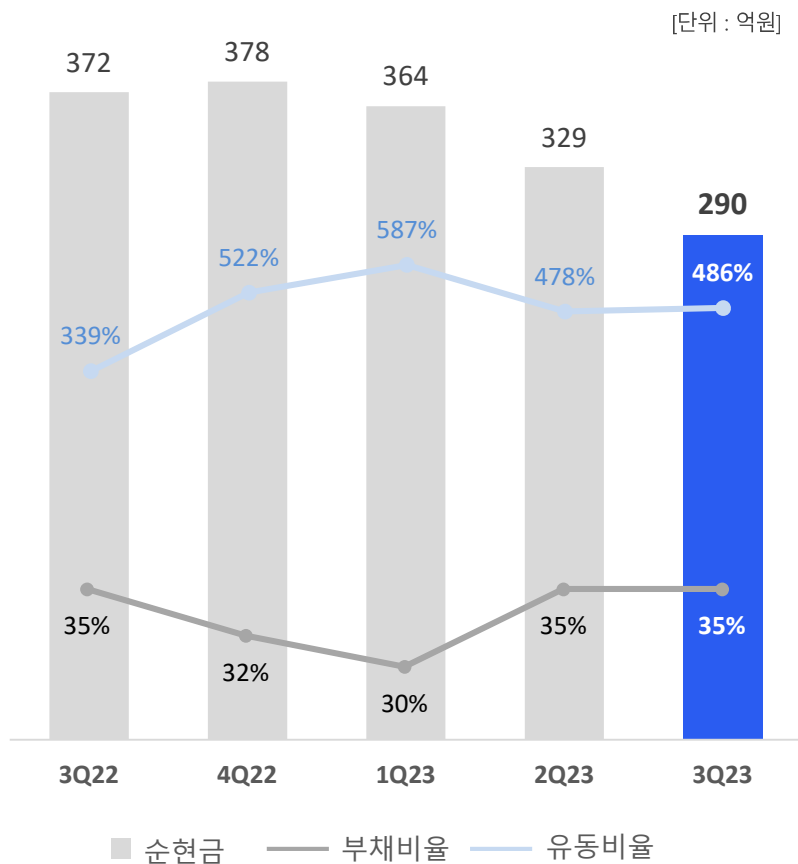
최근 실적 추이



재무현황 : 재무건정성 유지 및 투자처 지속 발굴

- 유동성 : 3분기말 현금 및 예금 290억, 차입금 20억으로 순현금 270억 포지션
- 자사주 매입 : 2분기 50억원 매입, **3분기 50억원 매입완료**
- 원티드랩 : 원티드와 시너지를 낼 수 있는 투자 (러닝스푼즈, 왓타임, 디플레이치알, 위버, 니더, 맥킨리라이스)
- 원티드랩 파트너스 : HR데이터를 활용한 성장가능성 큰 투자처 발굴 및 투자

요약 연결재무상태표



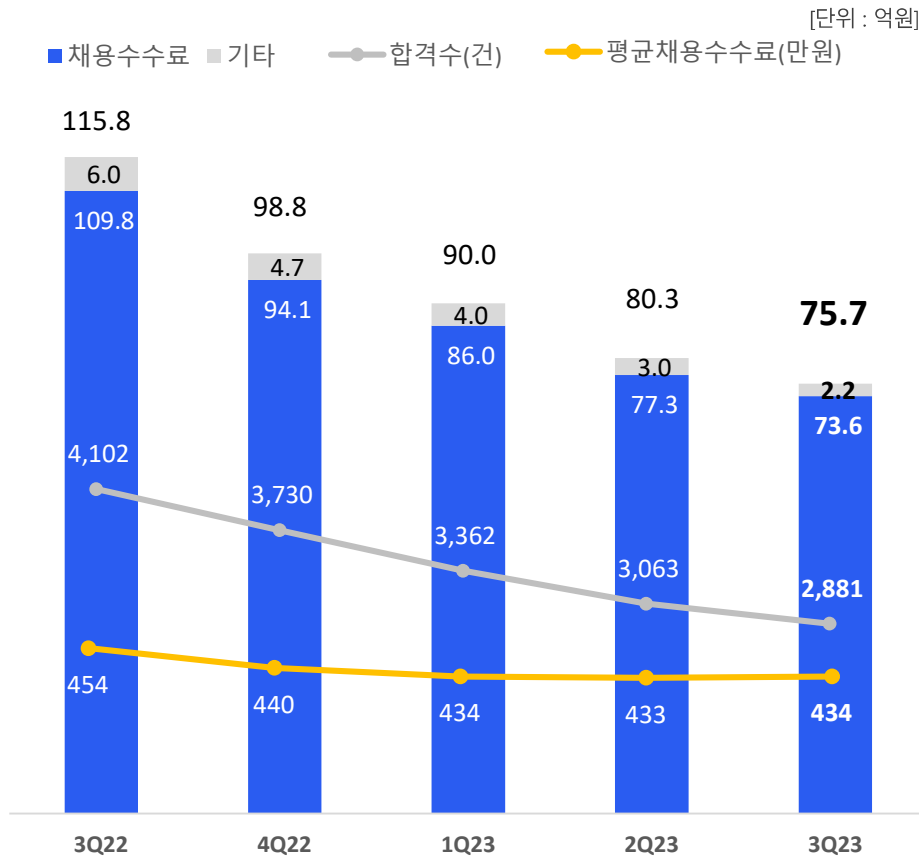
[단위 : 억원]

항 목	2022	3Q23
자산	569	493
유동자산	413	322
비유동자산	156	171
부채	139	129
유동부채	79	66
비유동부채	60	62
자본	430	364
자본금	47	47
이익잉여금(결손금)	309	326
현금 및 예금	379	290
차입금	20	20
순현금	359	270

채용사업 : 마케팅 비용 효율화 + 양적성장을 위한 기업 및 유저 확보 지속

- 마케팅비용 절감 불구 3Q 지원수 YoY +30% / 지원당 마케팅 비용 감소 QoQ -19%, YoY -74%
- 평균채용수수료 (434만원) : 디지털 직군 고연차 합격자 지속 영향
- 회원 유입 강화 및 매출 확대 위한 유저 및 기업 대상 BM강화

매출액 추이



주1: 사업부 별 매출액 분류는 내부 회계 기준에 따름

실적 Comment

- **채용사업 매출 75.7억 (QoQ -35%)**
 - 가입자수 : 318만명 (QoQ +2%)
 - 기업고객수 : 25,454개 (QoQ +6%)
 - 신규공고 수 : 14,299건 (QoQ -5%)
 - 지원수 : 54.4만건 (QoQ +1%)
 - 합격수: 2,881건 (QoQ -6%)
 - **평균채용수수료 : 434만원(QoQ -%)**
- **회원 유입 강화 및 매출 확대 위한 BM강화**
 - 채용직군 확대 (버티컬 파트너십)
 - 유저대상 BM강화 (교육, 코칭/멘토링 등)
 - 기업 대상 BM 강화 (광고, 컨설팅, SaaS, LaaS)
 - 광역 프로모션, AI멘토, 소셜, 파트너십)

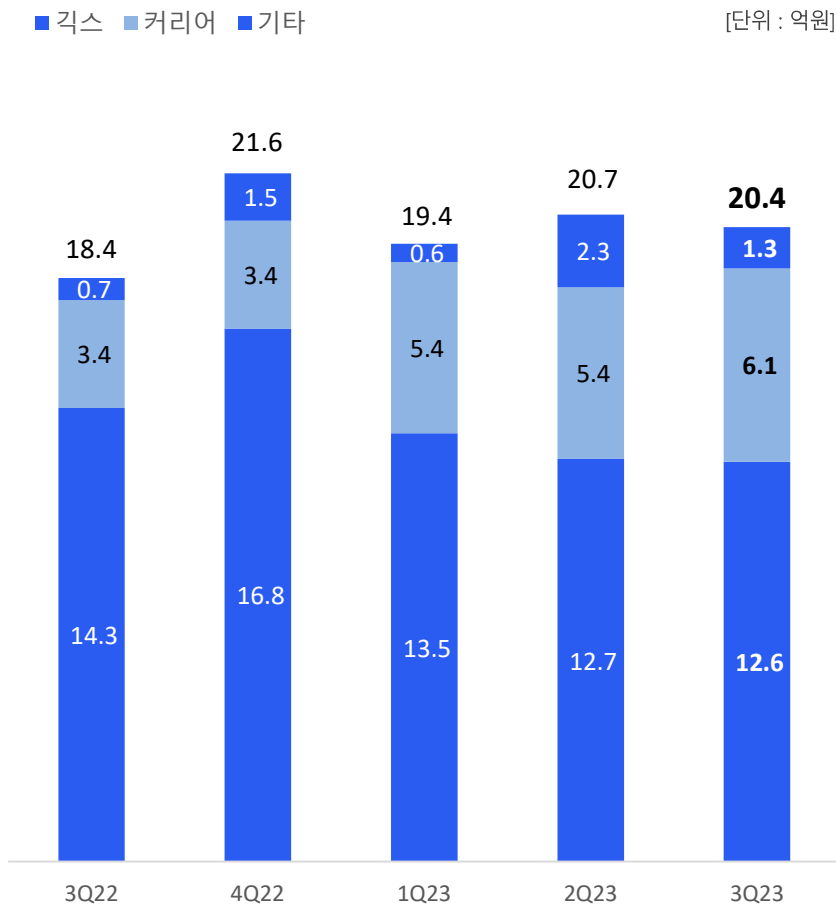
2023년 3분기 경영실적



신사업 : 핵심 경쟁력 강화로 매출 및 주요 지표 성장세 지속

- 깍스 : 3분기 수주 16억 (QoQ +20%)
- 커리어 : 디지털 신입 '연' 10만명 중 6만명 점유
- HR솔루션 : 유료기업수 전분기 대비 19% 증가, 신기능 추가로 매출 확대

매출액 추이



주 : 기타 매출은 원티드스페이스 (HR솔루션)와 원티드랩파트너스 매출이 포함되어 있음

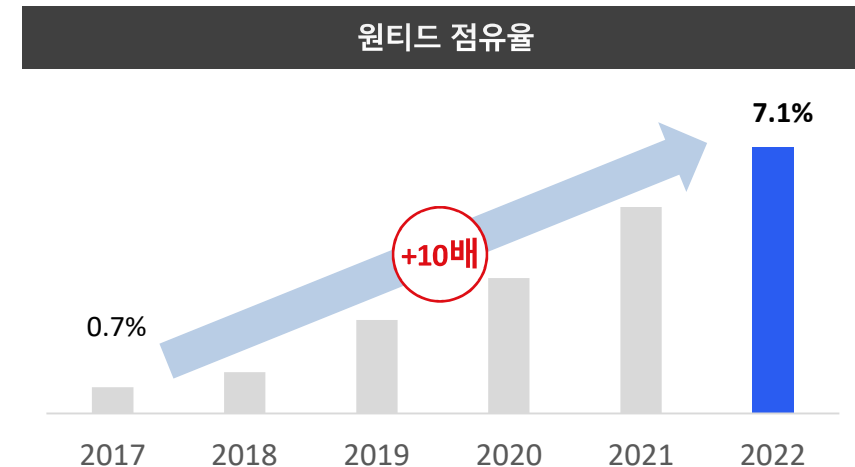
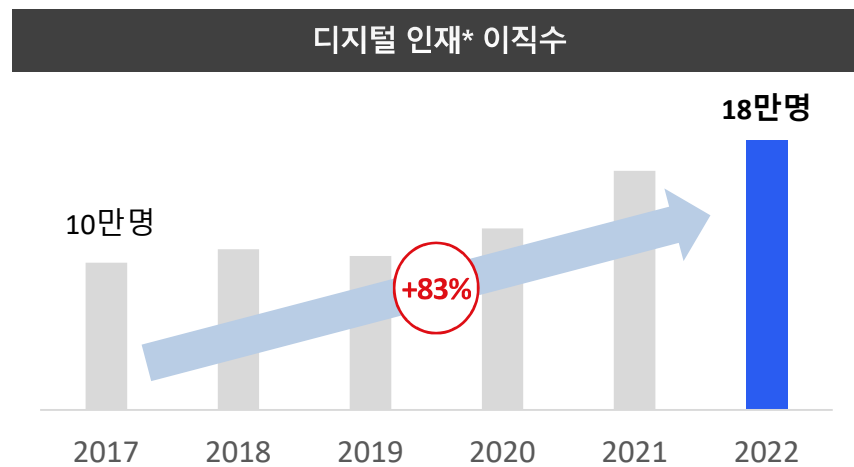
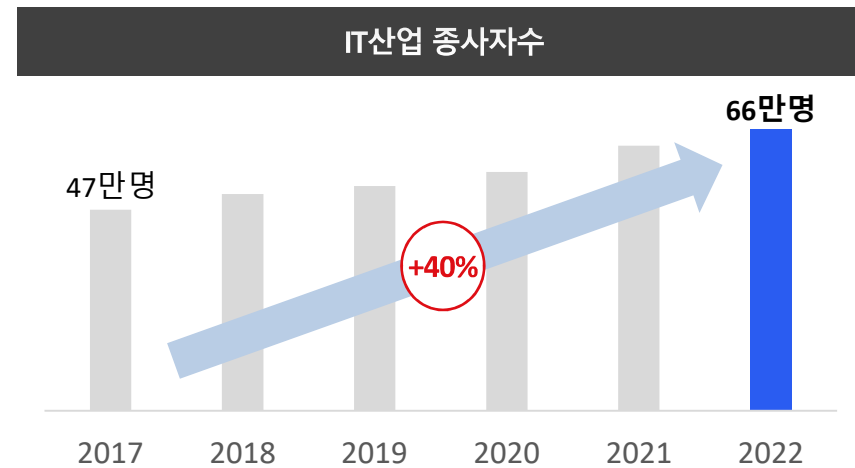
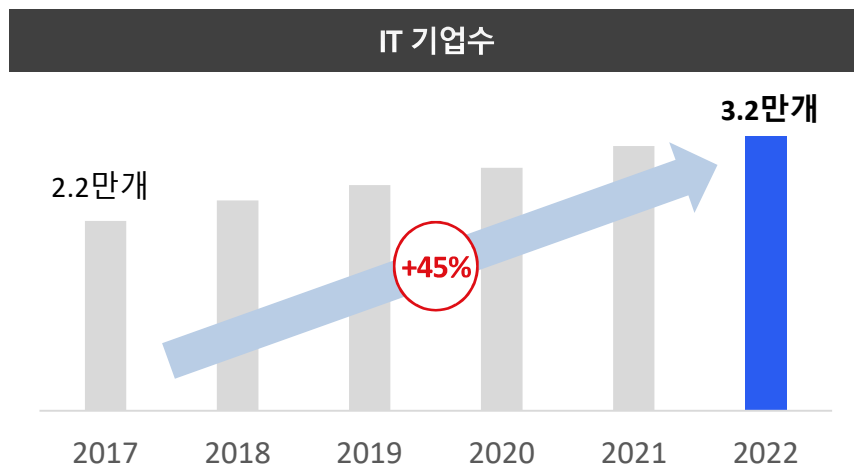
실적 Comment

- **깍스**
 - 기업고객 계약건수 전분기 대비 7%증가
 - 분기 수주 16억원 (QoQ + 20%)
 - 매출 12.6억(QoQ -1%)
- **커리어**
 - 3Q23 교육입과생 누적 약 3.2만명 달성 (22년 5천명)
 - 루트임팩트(2/2), 퓨처플레이(3/17), 부산시(3/23), 멧쟁이사자처럼(4/5), 서울교대(7/26), 강원대(9/19) MOU 및 협업 진행
 - 매출 6.1억원 (YoY +79%)
- **HR솔루션**
 - 이용기업 +8,500개(YoY +110%)
 - 이용자 +6.0만명 (YoY +90%)
 - 매출 1.2억원 (YoY +128%)

디지털 채용 확산은 정해진 미래, 원티드 지배력 지속 상승



IT산업 확장으로 디지털 인재의 이직은 5년간 2배 가까이 성장,
시장 내 원티드의 점유율은 5년간 10배 이상 상승



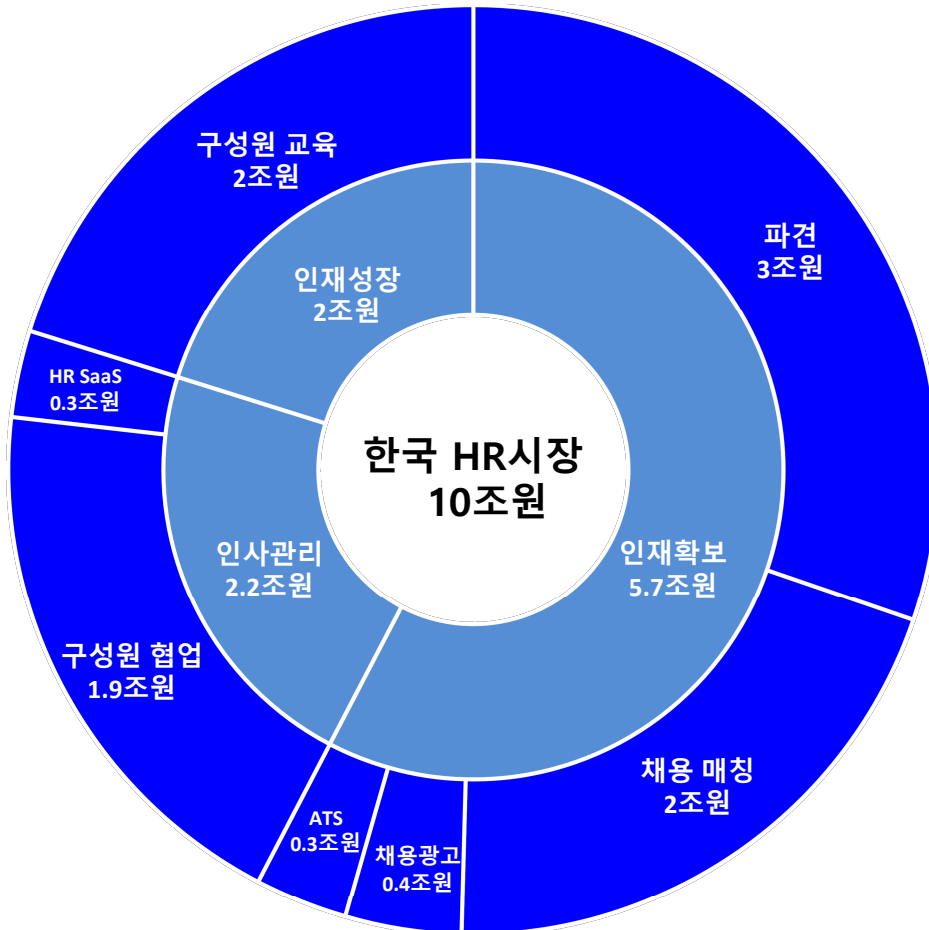
* 출처 : 국민연금, 고용노동부 통계자료, 원티드랩 내부 data활용

* 디지털인재 : IT개발자, 프로덕트 디자이너, 퍼포먼스 마케터 등 IT기술을 활용하는 직군을 총칭

한국 HR시장은 혁신과 수익화의 잠재력이 매우 높은 시장



- 한국 HR 시장규모는 10조원 추정(인재확보 / 인재성장 / 인사관리)
- 인재확보 시장 5.7조원 (채용 매칭, 파견, 채용광고, ATS(지원자관리시스템))
- 인사관리 시장 2.2조원 (구성원 협업, HR SaaS) / 인재성장 시장 2조원 (구성원 교육)



인재확보 (5.7조원)

- 채용 매칭 – **wanted 채용**
- 채용 광고 – **4Q23 전 디렉토리 적용 예정**
- ATS(지원자관리시스템) – **wanted ATS**
- 파견 – **wanted gigs**

인사관리 (2.2조원)

- HR SaaS - **wantedspace**
- 구성원 협업

인재성장 (2조원)

- 구성원 교육 – **wanted 프리온보딩**

최고의 기술력을 가진 HR기업으로서의 입지 지속 강화



- 매칭 데이터(지원/합격) 700만건 보유, 행동데이터 매월 1억건 확보, 250만개의 기업 DB 활용
- AI 채용매칭을 통해 합격율 4배 강화, 서비스 전반에 적극적 확장 중
- Wanted LaaS를 활용한 다양한 분야의 AI 서비스 빠르게 연속 출시 > 외부 구독형 출시로 별도 사업화도 진행 중

독보적인 매칭 데이터

700만 매칭 데이터

지원/합격 실시간 데이터

월 1억건 유저 행동데이터

유저 행동 데이터 누적 14억건 이상

250만 기업 DB

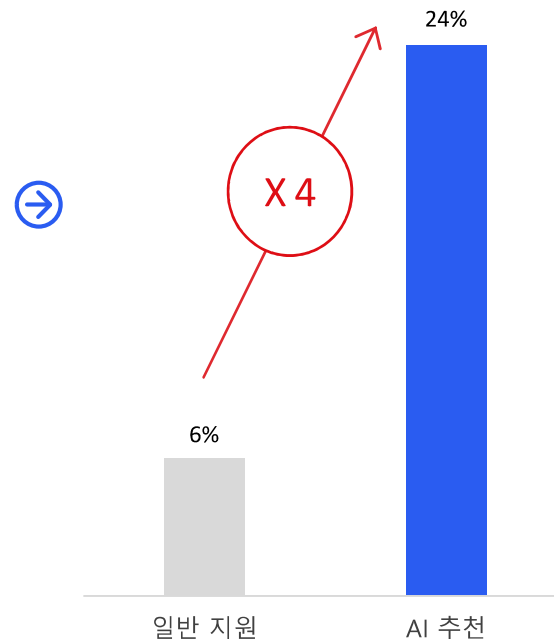
Wanted insight (구 크레딧잡)

원티드 자체 AI모델

3세대 출시

AI 매칭의 효과

- 일반 대비 AI가이드를 따른 유저의 서류합격율 4배 상승



Wanted LaaS 기반 AI 활용 제품 연속 출시

Wanted LaaS: 생성 AI 활용하기 위한 허들을 낮추고, 사용 편의성을 높인 LLM 응용 개발 / 운영 플랫폼

AI 활용 서비스 출시 및 성과

1. AI 면접 코칭

생성ai 기반 1:1 대화형 모의면접 서비스

→ 해당 서비스 이용유저의 합격 확률 68% 개선

2. AI 이력서 코칭

직군/직무 합격자와 데이터 생성ai 활용한 이력서 컨설팅

→ 해당 서비스 이용유저의 합격 확률 18% 개선

3. AI 커리어맵

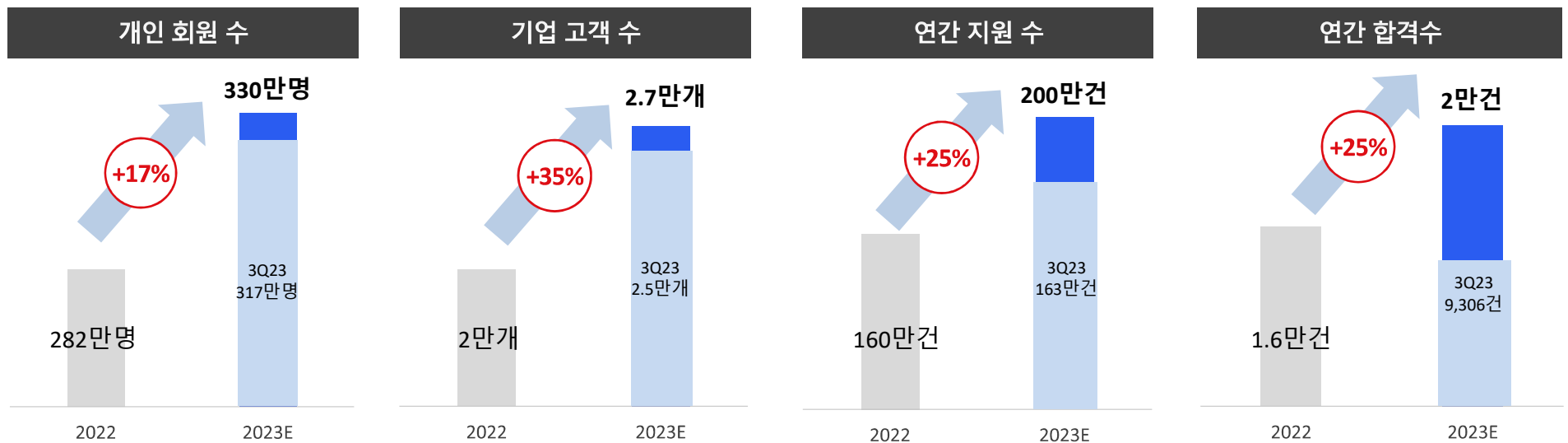
원티드 커리어 데이터와 ai매칭 활용한 커리어 설계 서비스

→ 회사/직무/연차별 연봉예측 및 다음 커리어 추천

외부환경을 극복하며 **사업적 진화에 도전**할 수 있는 시기

사업 확장과 사업모델 강화로 **1년내 월 매출 100억원 목표** 달성을 위한 기반 구축

2023년 사업 계획



매출확대 (월 매출 100억원 목표)

- [직군확장] 버티컬 채용채널 대상 투자/인수/파트너십
- [지역확장] 일본 리부트 (한국 기업의 일본진출 지원, 현지 유망 HR기업과의 파트너십)
- [기업 BM 강화] 광고사업, 컨설팅사업, SaaS, LaaS
- [유저 BM 도입] 교육, 코칭/멘토링, 직장인 선호 서비스

주요 비용 추정 : 마케팅비 (매출비 20%), 외주비 (매출비 30%), 인건비 (매출비 25%)

채용사업 주요지표

기간	개인 회원 수 (천명)	기업 고객 수(개)	신규 공고 수(건)	지원수(천건)	합격수 (건)	평균채용수수료 (만원)
1Q20	1,189	6,693	5,397	163	1,151	339
2Q20	1,332	7,348	5,105	171	1,212	327
3Q20	1,482	8,114	6,920	178	1,460	324
4Q20	1,691	9,188	8,166	199	1,696	345
FY2020	1,691	9,188	25,588	711	5,519	334
1Q21	1,864	10,223	10,347	226	2,075	403
2Q21	1,995	11,514	13,923	253	2,894	397
3Q21	2,142	13,033	16,458	254	3,092	428
4Q21	2,290	14,530	20,403	272	3,278	402
FY2021	2,290	14,530	61,131	1,005	11,339	408
1Q22	2,432	16,118	21,674	337	3,965	423
2Q22	2,582	17,822	24,081	401	4,579	473
3Q22	2,711	19,398	21,082	419	4,102	454
4Q22	2,817	20,848	16,823	447	3,730	440
FY2022	2,817	20,848	83,660	1,604	16,376	448
1Q23	2,931	22,585	15,531	547	3,362	434
2Q23	3,102	24,103	14,992	541	3,063	433
3Q23	3,176	25,454	14,299	544	2,881	434

주: 당사 자료

2023년 10월 채용 지표 공개

- 휴일로 인한 적은 영업일 (19일)로 공고수가 전월 대비 소폭 감소 하였으나 지원수 및 합격수는 증가
- 1영업일 평균 지표는 최근 3개월 평균 보다 소폭 상승
- 개인 회원 수 319.6만명(+2만명) / 기업 고객 수 25,802개(+348개) / 신규 공고수 4,325건 (-118건)
- 지원수 174,840건 (+11,131건) / 합격 수 913건(+11건)
- 주요 채용 지표를 IR페이지(<https://wantedlab.irpage.co.kr/>)에 공개 (매월 초)

항목	개인회원수(천명)	기업고객수 (개)	신규공고수 (건)	지원수 (건)	합격수 (건)
2022년 10월	2,745	19,913	5,919	138,375	1,289
2022년 11월	2,778	20,408	5,992	152,191	1,334
2022년 12월	2,817	20,848	4,912	156,273	1,107
2023년 1월	2,856	21,383	5,072	166,683	1,062
2023년 2월	2,893	22,001	5,193	180,853	1,051
2023년 3월	2,931	22,585	5,266	199,801	1,249
2023년 4월	2,981	23,130	5,001	180,238	1,031
2023년 5월	3,074	23,598	5,106	181,337	1,022
2023년 6월	3,102	24,103	4,885	178,936	1,010
2023년 7월	3,131	24,583	4,970	187,794	973
2023년 8월	3,156	25,093	4,886	192,447	1,006
2023년 9월	3,176	25,454	4,443	163,709	902
2023년 10월	3,196	25,802	4,325	174,840	913
전월대비 증감	0.6%	1.4%	-2.7%	6.8%	1.2%
전년 동월대비	16.4%	29.6%	-26.9%	26.4%	-29.2%
2023년 누적	3,196	25,802	49,147	1,806,638	10,219



원티드랩의 생성 AI 관련 기술과 노하우의 집약체 “Wanted LaaS”

- 생성 AI 활용하기 위한 허들을 낮추고, 사용 편의성을 높인 LLM 응용 개발 / 운영 플랫폼
- AI 면접 코칭, 커리어 설계 서비스 커리어 맵 등 다수 생성 AI 서비스 개발/운영하며 쌓은 노하우 접목
- 해커톤 (유데미, 부산산업정보진흥원)에서 실제 사용, 금융/비금융 7개 기업 1개월 사용 (Pilot 누적 7개)
- 구독형 AI 서비스 출시 (10/31) 후 약 40여개의 AI, IT, 금융, HR, 컨설팅 기업의 기술 문의 대응 중

Wanted LaaS vs. 생성 AI 직접 응용

구 분	생성 AI 직접 응용		
LLM 가입	LLM 단위로 별도 가입	LaaS 가입 후 멀티 LLM 활용	<ul style="list-style-type: none"> · 다수의 LLM 모델 스위칭 사용 LaaS 가입 · 한번으로 연동된 LLM 즉시 활용 가능
LLM 도입	약 3개월 이상 소요	5일 이내 도입	<ul style="list-style-type: none"> · SaaS 형태의 빠른 도입 · 선 검증 후 확대 가능
생성 AI 기반 서비스 개발	약 2주 소요	2~3일 소요	<ul style="list-style-type: none"> · 현업 유저 손쉬운 사용 · 개발 코드량 파격적 단축 가능
생성 AI 기반 서비스 운영 (업데이트 반영)	약 1주 이상 소요	실시간 반영	<ul style="list-style-type: none"> · 프롬프트, 프리셋 업데이트 실시간 지원

※ Wanted LaaS 소개 페이지로 이동 ([링크](#))

Appendix 4



요약재무제표 (연결)

재무상태표

단위 : 백만원

구분	2021	2022	2023. 3Q
유동자산	38,893	41,276	32,222
비유동자산	6,816	15,619	17,051
자산총계	45,709	56,895	49,273
유동부채	6,147	7,915	6,636
비유동부채	6,465	6,010	6,224
부채총계	12,612	13,924	12,860
자본금	4,703	4,719	4,728
자본잉여금	54,443	7,194	7,269
기타자본구성요소	254	590	(7,784)
기타포괄적손익누계액	4	(398)	(399)
이익잉여금(결손금)	(26,351)	30,857	32,597
비지배주주지분	45	9	-
자본총계	33,097	42,971	36,413

손익계산서

단위 : 백만원

구분	2022	2022.3Q	2023.2Q	2023.3Q
영업수익	50,291	13,421	10,077	9,573
영업비용	41,344	11,316	9,724	8,720
영업이익	8,948	2,105	352	853
영업외수익	549	138	272	221
영업외비용	323	73	74	137
중속기업관련손익	(847)	2,170	(41)	(44)
법인세차감전순손익	8,327	2,162	510	893
당기순이익	9,404	13,421	464	586

감사합니다

ir@wantedlab.com

wanted