



**wanted**

일의 미래를 바꾸는  
HR테크 기업

**2023년 2분기 실적발표**

## Disclaimer

---

주식회사 원티드랩(이하 “원티드랩”)의 재무 정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성되었으며, 원티드랩 및 종속회사를 포함한 연결 기준 재무제표입니다.

본 자료는 주주 및 투자자 편의를 위하여 외부감사인의 검토가 완료되지 않은 상태에서 작성되었으며, 이에 본 자료에 포함된 경영 실적 및 재무 정보는 외부감사인의 감사 결과에 따라 변경될 수 있습니다.

본 자료의 경영 실적, 재무제표 및 예측을 포함한 정보는 현재 시점을 기준으로 작성되었고, 이에 정보의 정확성과 완벽성에 대해 보장하지 않으며, 회사는 향후 변경되는 새로운 정보나 업데이트 책임을 지지 않습니다.

따라서, 본 자료는 투자자들의 투자 결과에 대하여 어떠한 법적인 목적으로 사용되어서는 아니되며, 원티드랩은 본 자료에서 제공되는 정보에 의거하여 발생하는 투자 결과에 대해 어떠한 책임 또는 손해를 지지 않음을 알려드립니다.

## 2023년 2분기 경영실적

### 손익현황 : 매출 101억원 영업이익 3억원

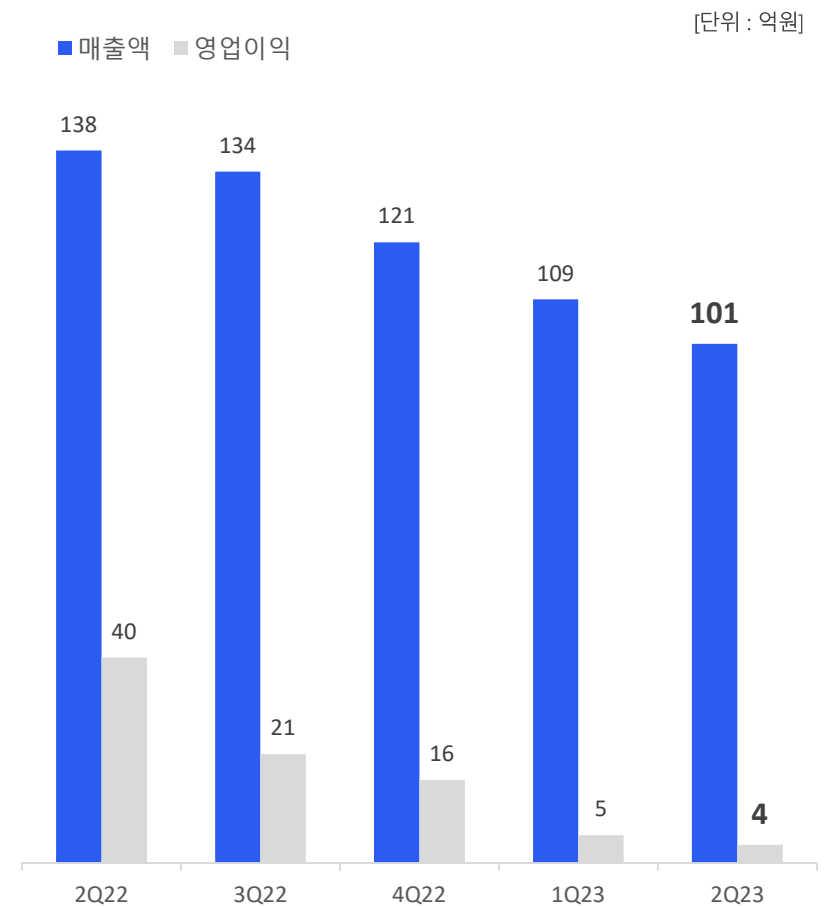
- 채용사업 매출 80억원 QoQ -11%, 신사업 매출 21억원 QoQ +6.5%, 총 매출 101억원
- 주요비용 : 매출대비 누적 72% (연간 가이드 매출대비 75%)
- 인건비 40억원 (매출비 39.5%), 마케팅비 12억원(매출비 11.9%), 외주비 20억원 (매출비 20.3%)

### 경영 실적

[단위 : 억원, %]

구분	2Q22	1Q23	2Q23	YoY	QoQ
<b>매출액</b>	138	109	<b>101</b>	-27.2	-7.9
채용	125	90	<b>80</b>	-35.9	-11.0
각스	10	14	<b>13</b>	+25.2	-6.1
커리어	3	5	<b>5</b>	+70.5	-1.1
기타	0.25	0.58	<b>2.7</b>	+978.9	+373.6
<b>영업비용</b>	98	104	<b>97</b>	-1.2	-6.6%
인건비	37	44	<b>40</b>	+7.6	-9.2
마케팅비	23	15	<b>12</b>	-47.9	-18.7
외주비	19	22	<b>20</b>	+5.4	-6.2
기타비용	19	23	<b>25</b>	+36.5	+9.3
<b>영업이익</b>	39.91	5.36	<b>3.52</b>	-91.2	-34.2
이익률	28.9%	4.9%	<b>3.5%</b>	-25.4%p	-1.4%p
<b>세전이익</b>	40.17	6.99	<b>5.10</b>	-87.3	-27.1
이익률	29.0%	6.4%	<b>5.1%</b>	-23.9%p	-1.4%p
<b>당기순이익</b>	40.17	6.91	<b>4.64</b>	-88.5	-32.9
이익률	29.0%	6.3%	<b>4.6%</b>	-24.4%p	-1.7%p
<b>인력현황(명)</b>	166	189	<b>188</b>	+13.3	-0.5

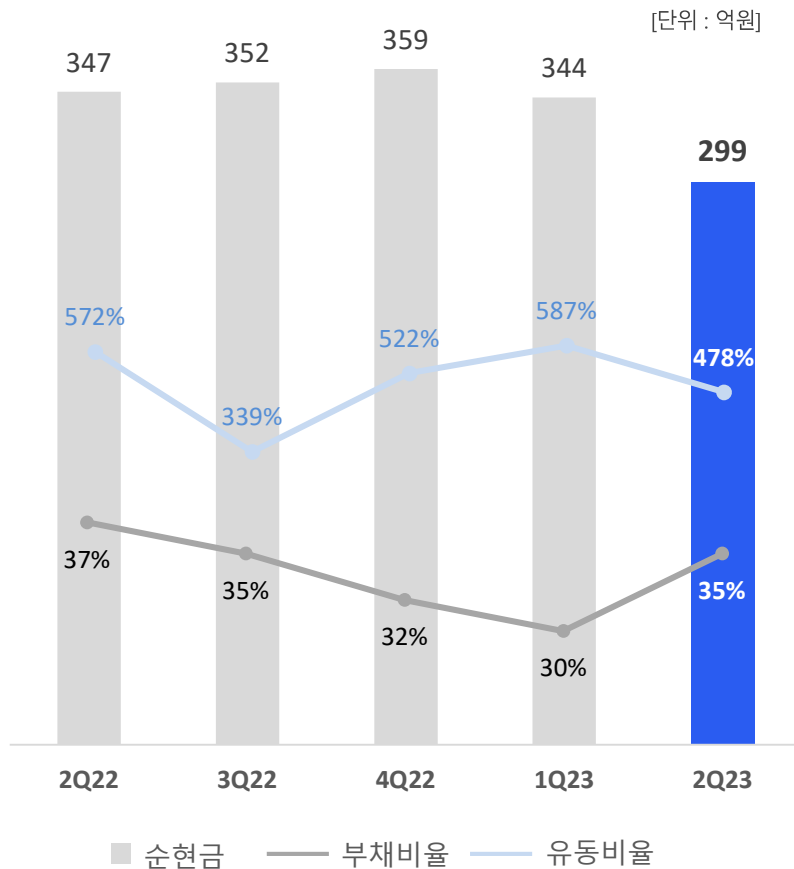
### 최근 실적 추이



## 재무현황 : 재무건정성 유지 및 투자처 지속 발굴

- 유동성 : 2분기말 현금 및 예금 329억, 차입금 30억으로 순현금 299억 포지션 (자사주 50억 매입)
- 원티드랩 : 원티드 서비스와 시너지를 낼 수 있는 투자처에 직접 투자 (왓타임, 위버, 니더, 디플레이치알)
- 원티드랩 파트너스 : HR데이터를 활용한 성장가능성 큰 투자처 발굴 및 투자

### 요약 연결재무상태표



[단위: 억원]

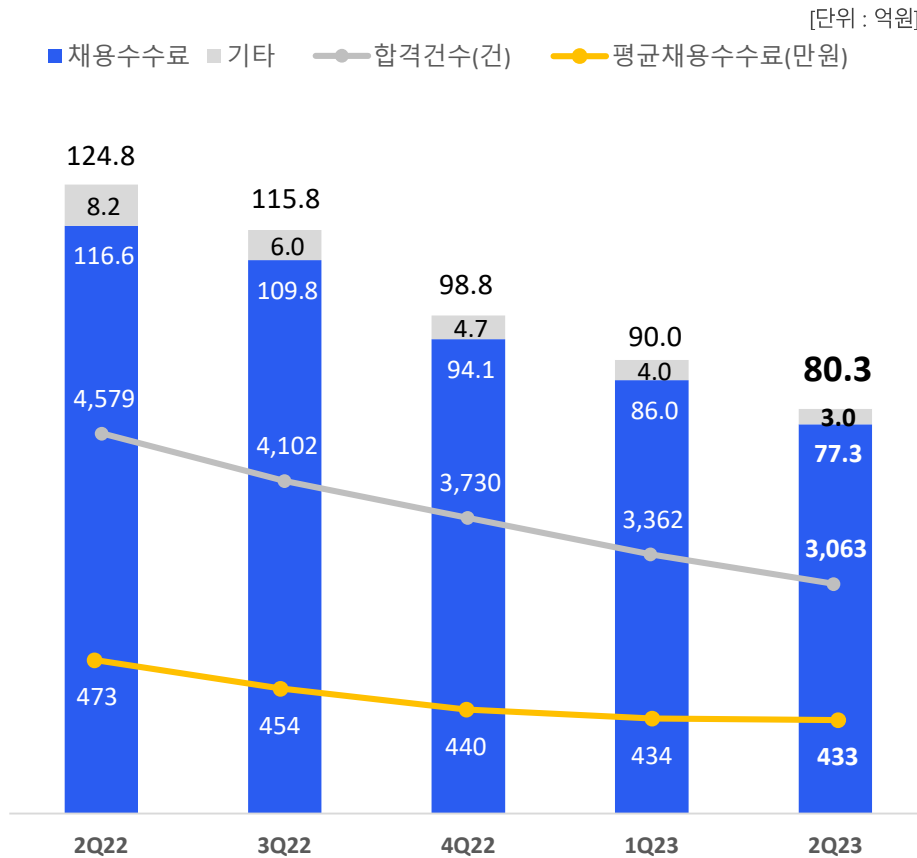
항 목	2022	2Q23
<b>자산</b>	<b>569</b>	<b>533</b>
유동자산	413	367
비유동자산	156	166
<b>부채</b>	<b>139</b>	<b>139</b>
유동부채	79	77
비유동부채	60	62
<b>자본</b>	<b>430</b>	<b>395</b>
자본금	47	47
이익잉여금(결손금)	309	320
<b>현금 및 예금</b>	<b>379</b>	<b>329</b>
<b>차입금</b>	<b>20</b>	<b>30</b>
<b>순현금</b>	<b>359</b>	<b>299</b>

## 2023년 2분기 경영실적

### 채용사업 : 시장의 부침에도 지배력 강화 여전히 진행 중

- 신규 개인회원 17.1만명 (1Q23 11.4만명 대비 +50% 증가) / 대규모 가입 이벤트 (월급복권)
- 라이브 공고 수\* 및 라이브 기업 수\* 역대 최대
- 평균채용수수료 (433만원) : 디지털 직군 고연차 합격자 지속 영향
- 마케팅비용 감소(YoY -48%) 불구, 2Q 월평균 지원수 18만건 (YoY +35%)으로 구직자 활동 활발

#### 매출액 추이



#### 실적 Comment

- **채용사업 매출 80억 (QoQ -10.7%)**
  - 가입자수 : 310만명 (QoQ +5.8%)
  - 기업고객수 : 24,103개 (QoQ +6.7%)
  - 신규공고 수 : 14,992건 (QoQ -3.5%)
  - 지원수 : 54.1만건 (QoQ -1.1%)
  - 합격수: 3,063건 (QoQ -8.9%)
  - **평균채용수수료 : 433만원(QoQ -0.2%)**
- **채용 회복 / 재개 기업 집중 발굴**
  - 채용여력 기업 발굴 및 통합 세일즈 강화
  - 유연한 마케팅 비 운용 (마케팅비 ↓, 지원수 ↑)  
- 2Q23 지원당 마케팅 비용 QoQ -18%, YoY-61%
  - 직무 및 산업 확장 진행

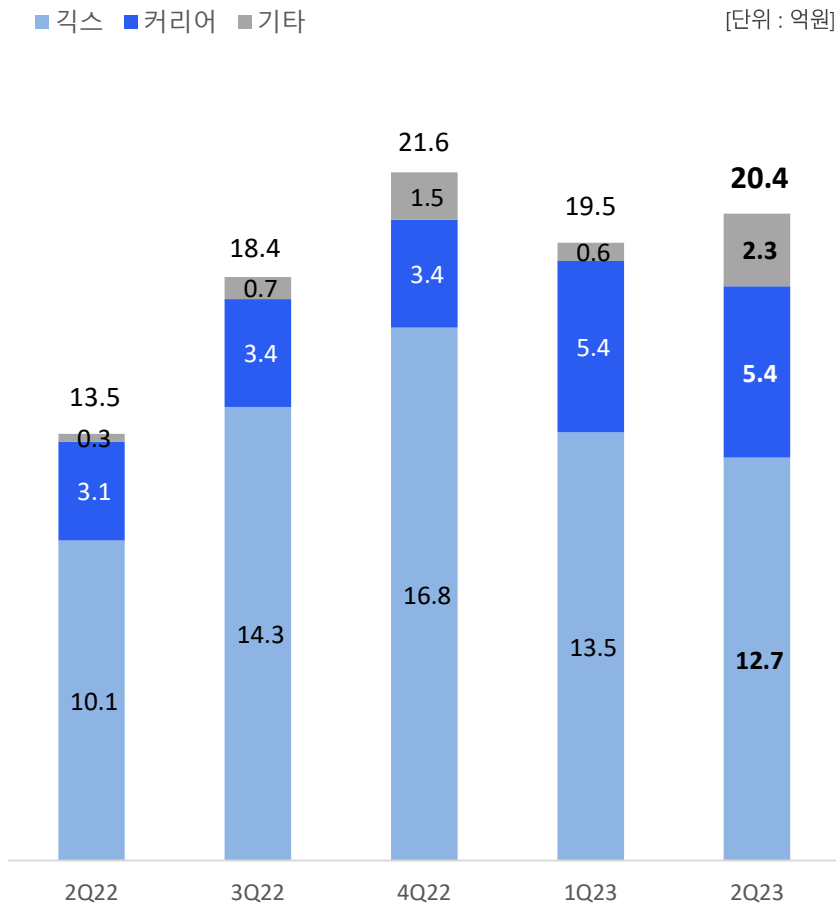
주1: 사업부 별 매출액 분류는 내부 회계 기준에 따름

주2: 라이브 공고수는 현재 게재된 모든 공고수를 라이브 기업 수는 현재 채용공고를 게재한 모든 기업 수를 의미 함

## 신사업 : 각 부문 성장 지속

- **각스** : **매출 12.7억**, 규모의 경제 바탕으로 수익성 강화 진행 중, 2분기 누적 수주 13.3억원
- **커리어** : 브랜드 파워 바탕으로 전방위적 파트너십 가속화
- **HR솔루션** : 신기능 추가로 매출 확대/수익성 강화 순항 중

### 매출액 추이



주 : 기타 매출은 원티드스페이스 (HR솔루션)와 원티드랩파트너스 매출이 포함되어 있음

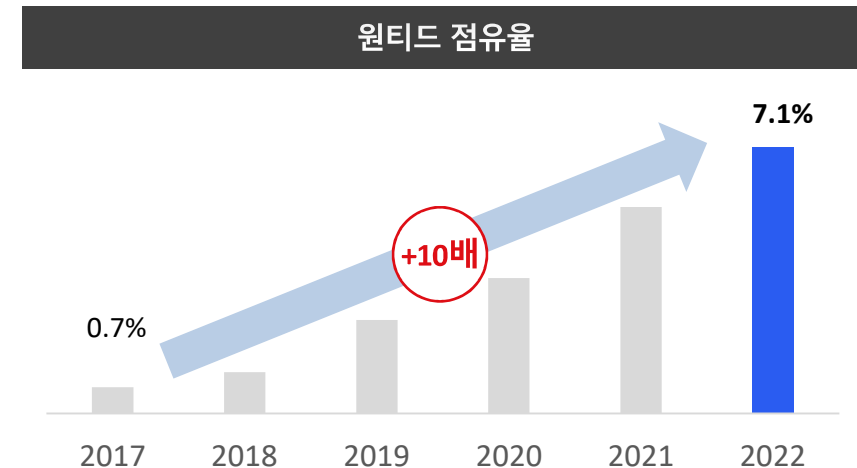
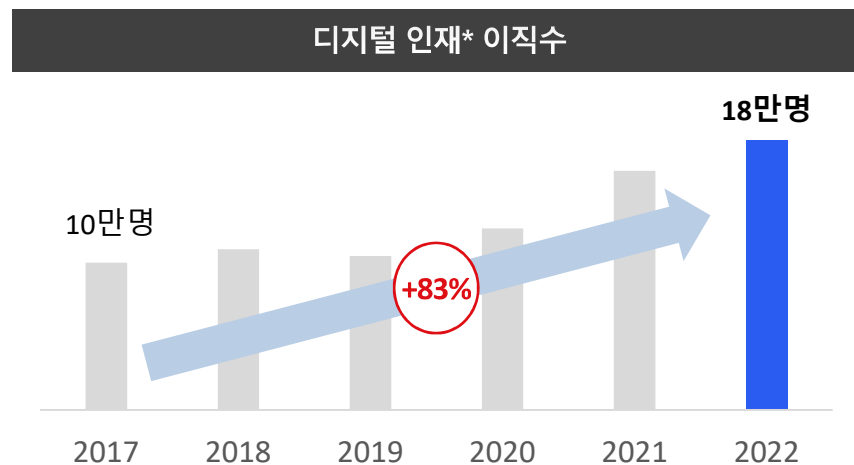
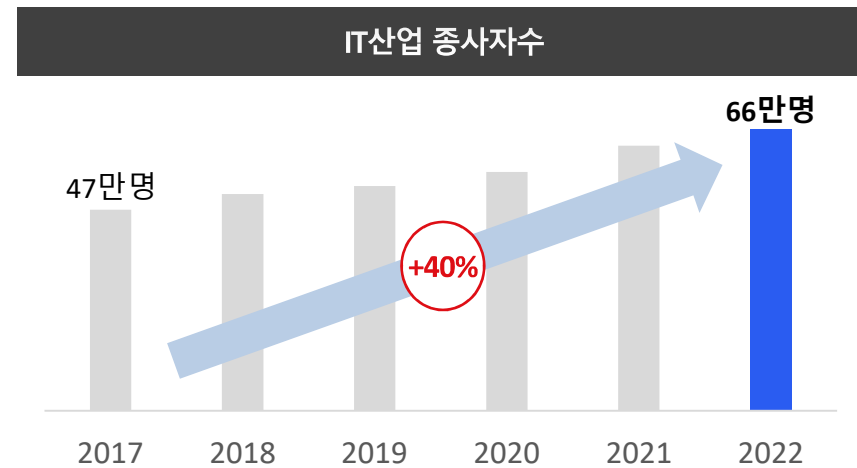
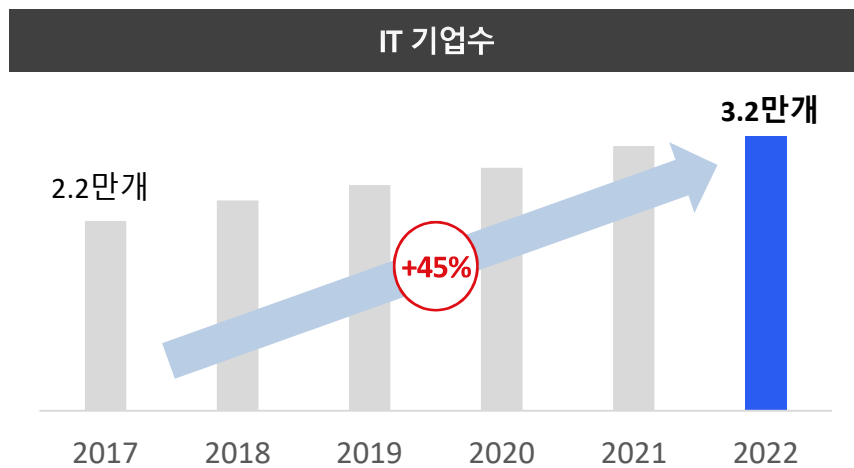
### 실적 Comment

- **각스** : 규모의 경제 바탕으로 수익성 강화 진행 중
  - 기업고객 의뢰건수 지속 증가
  - 프리랜서 지속 증가(전업 ↑ 부업 ↑)
  - 매출 12.7억 (YoY +25.2%)
- **커리어** : 교육 연계 채용 합격자 지속 증가
  - 2Q23 교육입과생 누적 약 1.9만명 달성 (22년 5천명)
  - 루트임팩트(2/2), 퓨처플레이(3/17), 부산시(3/23),  
멋쟁이사자처럼(4/5), 서울교대(7/26) MOU 및 협업 진행
  - 매출 5.4억원 (YoY +71.2%)
- **HR솔루션** : 신기능 추가로 매출 확대/수익성 강화 순항 중
  - 이용기업 +7,900개 (YoY +173%)
  - 이용자 +5.4만명 (YoY +154%)

디지털 채용 확산은 정해진 미래, 원티드 지배력 지속 상승

wanted

IT산업 확장으로 디지털 인재의 이직은 5년간 2배 가까이 성장,  
시장 내 원티드의 점유율은 5년간 10배 이상 상승

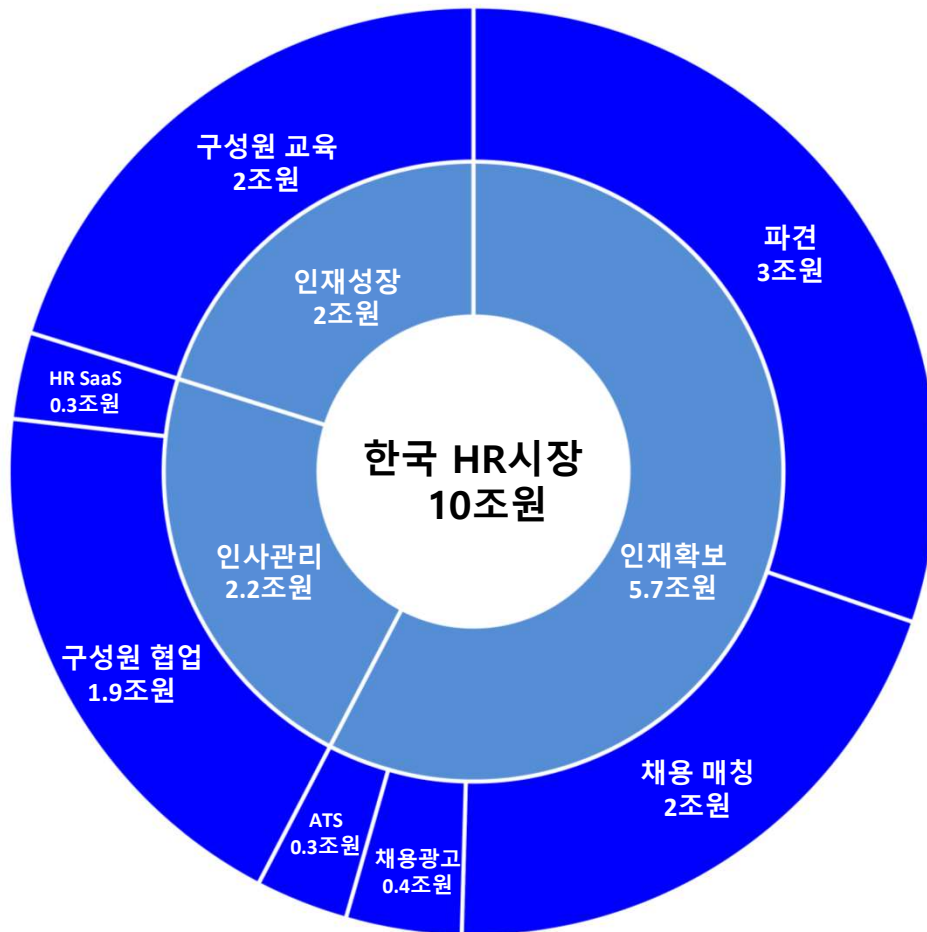


\* 출처 : 국민연금, 고용노동부 통계자료, 원티드랩 내부 data활용

\* 디지털인재 : IT개발자, 프로덕트 디자이너, 퍼포먼스 마케터 등 IT기술을 활용하는 직군을 총칭

## 한국 HR시장은 혁신과 수익화의 잠재력이 매우 높은 시장

- 한국 HR 시장규모는 10조원 추정(인재확보 / 인재성장 / 인사관리)
- 인재확보 시장 5.7조원 (채용 매칭, 파견, 채용광고, ATS(지원자관리시스템))
- 인사관리 시장 2.2조원 (구성원 협업, HR SaaS) / 인재성장 시장 2조원 (구성원 교육)



### 인재확보 (5.7조원)

- 채용 매칭 – **wanted 채용**
- 채용 광고
- ATS(지원자관리시스템) – **wanted ATS**
- 파견 – **wanted gigs**

### 인사관리 (2.2조원)

- HR SaaS - **wantedspace**
- 구성원 협업

### 인재성장 (2조원)

- 구성원 교육 – **wanted 프리온보딩**



## 기술 DNA가 차별적 지위 유지의 원동력

wanted

- 매칭 데이터(지원/합격) 600만건 보유, 행동데이터 매월 1억건 확보, 240만개의 기업 DB 활용
- 23년 6월말 원티드 자체 AI모델 3세대 출시 (처리 속도 및 정확도 증가)
- 2세대 모델 대비 합격 예측 성능 29% 향상 → 하반기 합격률 상승 기대
- 생성형 AI와 기존 보유 데이터를 활용한 서비스 출시 및 LaaS (생성형 AI 빠르게 도입하고 운영하는 툴) 출시 예정

### 독보적인 매칭 데이터

#### 600만 매칭 데이터

지원/합격 실시간 데이터

#### 월 1억건 유저 행동데이터

유저 행동 데이터 누적 14억건 이상

#### 240만 기업 DB

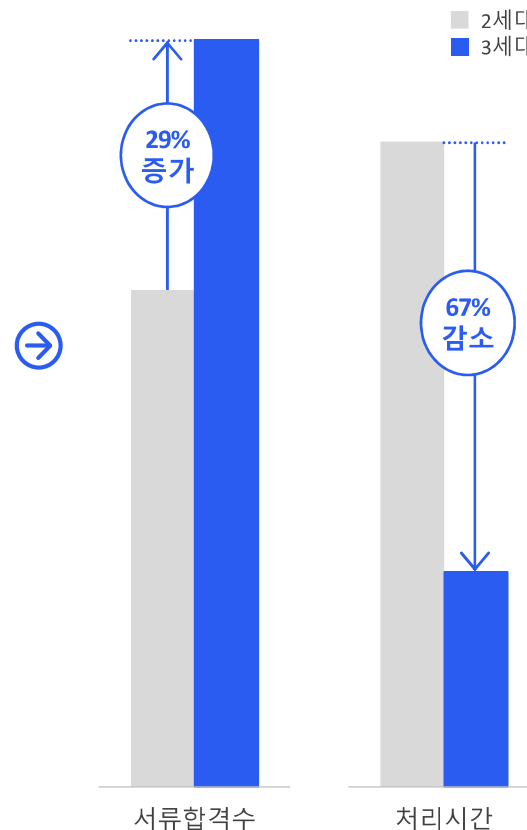
Wanted insight (구 크레딧잡)

#### 원티드 자체 AI모델

3세대 출시

### 3세대 AI모델 효과

- 동일한 과거 데이터로 비교



### 생성형 AI 활용 제품 출시 및 성과

#### 1. AI 면접코칭

ChatGPT 활용 구직자 위한 1:1 모의면접 서비스, 채용공고에 맞춘 예상질문과 답변에 대한 피드백  
→ 해당 서비스를 이용한 유저는 최종합격 확률 68% 개선

#### 2. AI 이력서 코칭

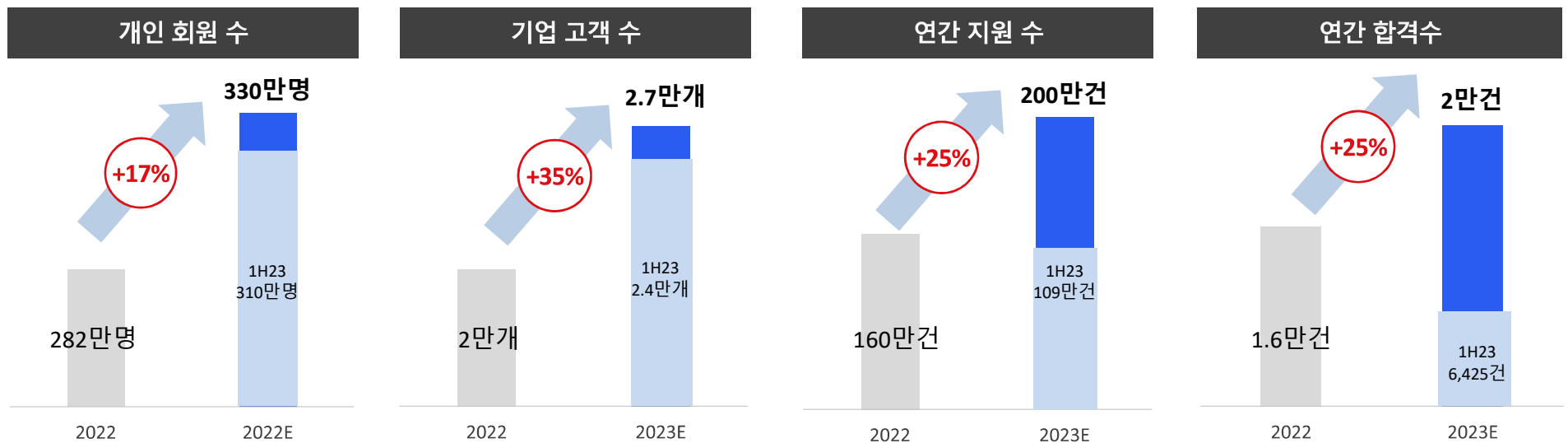
직군/직무 합격자 데이터 및 ChatGPT를 활용하여 양질의 이력서를 쉽게 작성할 수 있도록 도움  
→ 합격확률 18% 개선

#### 3. 커리어맵

AI 커리어 설계서비스  
(원티드 데이터 + 대규모 언어모델 +AI 매칭)  
→ 연봉예측 기술을 적용하여 직무별 회사 혹은 연봉을 확인하고 커리어를 준비하도록 도와주는 서비스

디지털인재 수시채용 시장의 성장은 **거스를 수 없는 대세**,  
 거시경제로 인한 단기적 부침은 **오히려 시장지배력 확대의 기회**

2023년 사업 계획



1. 급성장하는 시장, 지배력도 확대: 지난 5년간 디지털인재 이직 83% 성장, 원티드 점유율 10배 상승
  2. Tech를 통한 성과 차별화: 3세대 AI모델 적용으로 하반기 합격률 상승 기대
  3. 신사업 수익화 수익화 순항 중 : 각 사업별 단계에 맞는 수익화 전략으로 수익 기여도 상승
  4. 투자/인수를 통한 계단식 성장: 국내/외 시너지 사업 적극 탐색 중
- 주요 비용 추정 : 마케팅비 (매출비 20%), 외주비 (매출비 30%), 인건비 (매출비 25%)

## 채용사업 주요지표

기간	개인 회원 수 (천명)	기업 고객 수(개)	신규 공고 수(건)	지원수(천건)	합격수 (건)	평균채용수수료 (만원)
1Q20	1,189	6,693	5,397	163	1,151	339
2Q20	1,332	7,348	5,105	171	1,212	327
3Q20	1,482	8,114	6,920	178	1,460	324
4Q20	1,691	9,188	8,166	199	1,696	345
FY2020	1,691	9,188	25,588	711	5,519	334
<b>1Q21</b>	<b>1,864</b>	<b>10,223</b>	<b>10,347</b>	<b>226</b>	<b>2,075</b>	<b>403</b>
2Q21	1,995	11,514	13,923	253	2,894	397
3Q21	2,142	13,033	16,458	254	3,092	428
4Q21	2,290	14,530	20,403	272	3,278	402
FY2021	2,290	14,530	61,131	1,005	11,339	408
<b>1Q22</b>	<b>2,432</b>	<b>16,118</b>	<b>21,674</b>	<b>337</b>	<b>3,965</b>	<b>423</b>
2Q22	2,582	17,822	24,081	401	4,579	473
3Q22	2,711	19,398	21,082	419	4,102	454
4Q22	2,817	20,848	16,823	447	3,730	440
FY2022	2,817	20,848	83,660	1,604	16,376	448
1Q23	2,931	22,585	15,531	547	3,362	434
2Q23	3,102	24,103	14,992	541	3,063	433

## 2023년 7월 채용 지표 공개

- 선행지표 (개인 회원수, 기업 고객수, 신규 공고수, 지원수) 모두 전월 대비 증가
- 개인 회원 수 313만명(+2.9만명) / 기업 고객 수 24,583개(+480개) / 신규 공고수 4,970건 (+85건)
- 지원수 187,794건 (+8,858건) / 합격 수 973건(-37건)
- 주요 채용 지표를 IR페이지(<https://wantedlab.irpage.co.kr/>)에 공개 (매월 초)

항목	개인회원수(천명)	기업고객수 (개)	신규공고수 (건)	지원수 (건)	합격수 (건)
2022년 7월	2,625	18,297	7,269	136,459	1,310
2022년 8월	2,670	18,892	7,322	149,701	1,454
2022년 9월	2,711	19,398	6,491	132,514	1,338
2022년 10월	2,745	19,913	5,919	138,375	1,289
2022년 11월	2,778	20,408	5,992	152,191	1,334
2022년 12월	2,817	20,848	4,912	156,273	1,107
2023년 1월	2,856	21,383	5,072	166,683	1,062
2023년 2월	2,893	22,001	5,193	180,853	1,051
2023년 3월	2,931	22,585	5,266	199,801	1,249
2023년 4월	2,981	23,130	5,001	180,238	1,031
2023년 5월	3,074	23,598	5,106	181,337	1,022
2023년 6월	3,102	24,103	4,885	178,936	1,010
2023년 7월	3,131	24,583	4,970	187,794	973
전월대비 증감	1.9%	4.2%	-2.7%	3.6%	-4.8%
전년 동월대비	19.3%	34.4%	-31.6%	37.6%	-25.7%
<b>2023년 누적</b>	<b>3,131</b>	<b>24,583</b>	<b>35,493</b>	<b>1,275,642</b>	<b>7,398</b>



## Appendix 4

# 요약재무제표 (연결)

### 재무상태표

단위 : 백만원

구분	2021	2022	2023. 1H
유동자산	38,893	41,276	<b>36,731</b>
비유동자산	6,816	15,619	<b>16,623</b>
<b>자산총계</b>	<b>45,709</b>	<b>56,895</b>	<b>53,353</b>
유동부채	6,147	7,915	<b>7,678</b>
비유동부채	6,465	6,010	<b>6,191</b>
<b>부채총계</b>	<b>12,612</b>	<b>13,924</b>	<b>13,869</b>
자본금	4,703	4,719	<b>4,728</b>
자본잉여금	54,443	7,194	<b>7,269</b>
기타자본구성요소	254	590	<b>(4,129)</b>
기타포괄적손익누계액	4	(398)	<b>(395)</b>
이익잉여금(결손금)	(26,351)	30,857	<b>32,011</b>
비지배주주지분	45	9	-
<b>자본총계</b>	<b>33,097</b>	<b>42,971</b>	<b>39,485</b>

### 손익계산서

단위 : 백만원

구분	2022	2022.2Q	2023.1Q	2023.2Q
영업수익	50,291	13,833	10,942	<b>10,077</b>
영업비용	41,344	9,842	10,406	<b>9,724</b>
영업이익	8,948	3,991	536	<b>352</b>
영업외수익	549	102	312	<b>272</b>
영업외비용	323	77	74	<b>74</b>
중속기업관련손익	(847)	4,017	(75)	<b>(41)</b>
법인세차감전순손익	8,327	4,017	699	<b>510</b>
당기손익	9,404	13,833	691	<b>464</b>



**감사합니다**

ir@wantedlab.com

**wanted**